

CHUYỆN VUI

Tổng đài viên

Mẹ nói chuyện với con trai về nàng dâu:

- Nay A, vợ con ngày xưa nói năng cộc lốc, nhanh như máy nổ...
- Dạ... dạ... hồi đó nhà con còn trực ở tổng đài trả lời miễn phí, nên có bị nhiễm đôi chút bất nhã, mẹ bỏ quá cho.
- Nhưng bây giờ thì nó còn tệ hơn, phải cạy miệng mới nói được một tiếng, mà lại còn ề à, chậm chạp.
- Vâng, mẹ ơi, dạo này cô ấy chuyển sang tổng đài tư vấn có tính cước rồi!

Kinh doanh

- Nay cậu làm thế nào mà trong năm năm trời có được một sản nghiệp đang hoàng như thế này ?
- Tớ liên kết với một nhà kinh doanh có nhiều vốn .
- Tỷ lệ đóng góp ra sao?
- Anh ta đóng góp vốn còn tớ có bề dày kinh nghiệm .
- Kết quả của mối liên kết này ra sao ?
- Như cậu thấy đây. Tớ thì có tiền còn anh ta thì đã có kinh nghiệm.

Không hút thuốc khi làm việc

Tên cướp dùng súng khống chế một người đàn ông vào lúc 2h sáng. Hoảng sợ, nạn nhân rút từ trong túi ra bao thuốc mời tên cướp, mong hắn nghĩ lại đừng lấy đi hết số tiền mà ông có.

Người đàn ông nói:

- Mời anh hút điếu thuốc cho tỉnh táo.

Vẫn giữ vẻ mặt lạnh lùng, tên cướp trả lời:

- Đừng lảm lời. Đây không hút thuốc trong giờ làm việc.

Họ đã đúng

Ngày đầu vào làm ở một cửa hiệu, chàng nhân viên trẻ được ông chủ dặn dò:

- Anh đừng có quên, khách hàng bao giờ cũng đúng.

Chẳng bao lâu, ông chủ nhận thấy, khách hàng vào cửa hiệu lập tức ra ngay không mua gì cả. Ông bèn hỏi nhân viên:

- Có trực trực gì à? Sao họ đến mà chẳng mua gì cả?
- Thưa ông, họ đều nói giá hàng ở đây quá cao. Và theo lời ông dặn, tôi nói rằng họ đã đúng!

Nhân viên tốt bụng

Một người có cái máy in bị trục trặc nên mang đến tiệm sửa. Sau khi xem xét, nhân viên nói:

- Máy in của ông bị bụi bẩn, chỉ cần vệ sinh máy thôi!
- Nếu tôi để cửa hàng làm thì tôi sẽ phải trả bao nhiêu?
- 50 đôla. Nhưng tôi nghĩ tốt hơn ông nên tự làm lấy để khỏi tốn tiền.
- Vậy à! Tôi nghĩ ông chủ của anh sẽ không vui khi nghe anh khuyên khách hàng như vậy!
- Ngược lại là đằng khác. Thật ra đây là sáng kiến của ông chủ, bởi cửa hàng chúng tôi sẽ kiếm được nhiều tiền hơn sau khi khuyên khách hàng tự sửa chữa máy móc của họ trước.

Cạnh tranh hiệu quả

Có ba shop thời trang nằm kề nhau nên cạnh tranh kịch liệt.

Shop bên phải trưng bảng quảng cáo: "Chuyên bán thời trang cao cấp dành cho nghệ sĩ".

Ngày hôm sau shop bên trái cũng dán một tấm bảng: "Chuyên bán thời trang model dành cho những cô gái trẻ xinh đẹp nhất".

Và hôm sau cái shop bị kẹt ở giữa treo ở cửa một tấm bảng to đề hai chữ: "Lối vào".

Thu Hương (Sưu tầm)